

Corinne Chevalier a fondé Mabarac

Ses maisons sont en carton ■ ■ ■

QUE CELUI qui n'a pas pendant son enfance construit une cabane dans sa chambre, à l'aide de chaises, tabourets et couvertures, en récupérant en guise de toit les vieux cartons oubliés dans le grenier, se lève. Corinne, jeune maman de trois garçons, avoue sans hésiter avoir pratiqué la cabane, en utilisant, avec la complicité de ses deux frères, Thierry et Jean-Marc, les panneaux publicitaires en carton posés dans les pharmacies.

Pas d'équivalent

« Mon père était publicitaire et créait des dispositifs destinés à la publicité des produits distribués en pharmacie. Une fois les campagnes terminées, il rapportait régulièrement à la maison des grandes planches en carton que nous

leurs prénoms à l'origine du nom Mabarac. « Nous avons cogité, dessiné des prototypes, réalisé une étude de marché auprès d'une centaine d'enfants et trouvé un industriel qui accepte de nous suivre dans une petite série de départ. »

Made in France

C'est le cartonnier industriel "DS Smith Packaging", géant du secteur, qui a dit OK au petit poucet, mettant à disposition son bureau d'études pour parfaire le produit et fabriquer les premiers 400 modèles de la baraque en carton jovacienne. Fabriquée en France, avec une pâte à papier issue du recyclage, des sérigraphies non toxiques, Mabarac se décline en trois modules, dont les panneaux s'emboîtent entre eux, pour



◆ Corinne, sa famille et son invention Mabarac.

Jean-Marc, Denis, son époux, "Mabarac", dont Maxime, Baptiste et Raphaël, les enfants, seront les pilotes d'essai et

procurer une multitude de combinaisons. « Il y a beaucoup de surfaces blanches, destinées à être décorées par les petits. C'est une façon pour les enfants de s'exprimer, qu'ils ont plébiscité lors de l'étude de marché. Cet aspect séduit beaucoup les centres de loisirs, les écoles et les hôpitaux qui achètent nos produits », souligne Corinne. Quelques jours après la fin du salon Kid expo, grâce à des ventes qui décollent sur Internet, l'entreprise a déjà écoulé la moitié de son stock. Pour que cet achat soit aussi une fête pour les enfants mabarac, Mabarac reverse un euro sur chaque modèle vendu à l'association "Un maillot pour la vie".

Emmanuel Fèvre
 • Prix à partir de 25,50 euros.
 www.mabarac.fr